

LÖRDAGS EXPRESSEN

Kärlek och affärer går inte

NEW YORK (Expressen) Barbro Ehnbohm kom till New York 1969 från Stockholm för ett par månaders besök. Hon drömde om att få träffa Elvis Presley. Hon var fanatisk beundraren av rocksångaren. Hon träffade aldrig Elvis. Men hon är alljämt kvar här.

Hon är 32 år, driver en firma med två amerikanska — Barbro Ehnbohm & Associates — och arbetar i affärsvärlden som konsult.

Hon sysslar bland annat med att "gifta ihop" företag. Barbro ger förslag till samgående efter att ha undersökt marknaden och kartlagt ekonomi och framtidsutsikter.

Hon kommer trippande på 57:e gatan mellan två sammanträden. Hon bär italiensk sidenklänning och eleganta skor. Hon ser välvärdad och dyrbar ut. Hon utstrålar självförtroende. Jag frågar henne om hon är självsäker:

— Ja, säger hon, jag är ganska duktig.

Barbro har anammat den amerikanska stilen — du ska ha självförtroende. Visa det, framhåll dig själv!

Låt oss anta att Barbro jobbat i Sverige och att jag hade ställt samma fråga. Hon hade då troligen svarat: "äsch, det är inget märkvärdigt med lilla mig". Men nu är vi i USA.

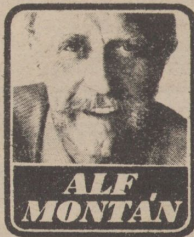
— Jag är relativt attraktiv, säger Barbro. Jag är relativt smart. Alla dörrar öppnas för mig. Men sedan måste jag visa att jag verkligen kan något och behåller mitt ämne.

Alltid yngst

Barbro Ehnbohm från Bromma — pappan var vice generaldirektör i Riksrevisionsverket — är civilekonom, utbildad vid Handelshögskolan i Stockholm.

Hon var i sitt första USA-jobb assistent åt ekonomiprofessorn Assar Lidbeck. Hon samlade vid Columbiauniversitetet material till hans bok, "Den nya välsterns ekonomi".

... 'men att gifta ihop företag är livet'



Barbro kom sedan ut i det amerikanska näringslivet. Hon har varit marknadschef, marknadsundersökare, produktchef — bland annat för en känd huvudvärkstablett och skönhetsmedel — och gjort analyser för börsen. Två år på varje arbetsplats, ungefär, innan hon i fjol öppnade eget.

— Jag var nästan alltid yngst, säger hon. Och på många ställen den första kvinnan i befattningen. Många blev förvånade över att möta en flicka.

— Visst, Barbro är ett kvinnonamn, men ingen tänkte på det. Alla tog för givet att de skulle få att göra med en karl.

Hon säger också att hon alltid, alltid måste vara bättre i jobbet än en man i motsvarande befattning. (Hon låter där som ett eko av många svenska yrkeskvinnor.)

Hon håller en hård takt. Det kan bli arbetsdagar på sexton timmar. Ofta representation, affärsmiddagar med kunder.

Ingen vickning

En och annan gentleman tänker sig under affärsmiddagen vid kaffet och konjakken att — så att



Foto: HASSE PERSSON

• Här kommer en tredjedel av New York-firman Barbro Ehnbohm & Associates — konsultfirma som bland annat sysslar med att "gifta ihop" företag.

säga — få en liten konsult som vickning.

— Det är svårt, säger Barbro, när gästen börjar snusa, tassa och stryka på en. Jag brukar kalla det för "uppförbacke". Tungt!

Hon har med åren lärt sig skilja lyckökare från seriösa kontakter och att inte blanda kärlek och affärer.

Hon säger att det är viktigt att vara ut. Grunden i jobbet är att känna människor och att bygga upp ett kontaktnät.

Hon är aktiv i föreningen för New Yorks svenska civilekonomer. (Ett 50-

tal medlemmar.)

Hon säger att man bör tjäna 50 000 å 60 000 dollar om året för att kunna leva bekvämt i New York. (1 dollar — 4.30 kr.)

Hon ser ut att leva bekvämt.

Hon bor ständsmässigt vid Park Avenue på Manhattan. Hennes förra våning brann upp — kortslutning i ett elektriskt element. Hon lever ensam.

— Jag levde i ett par år ihop med en skådespelare. Han arbetade på kvällarna och behövde sedan flera timmar för att varva

ner. Jag skulle upp sju på morgon och vara fräsch och klar i huvudet på kontoret eller sammanträde. Det sprack genom våra olika tider.

Amerikanska vänner råder henne ibland att gifta sig rikt. De undrar varför hon ska hålla på och kämpa i affärsvärlden, som trots allt ännu är en människans värld.

— De fattar inte, säger hon, spänningen och glädjen i att försöka hitta på en kampanj för marknadsföring. Eller att finna två företag att gifta ihop. Det är livet.

Tyst om Stefans hörselskydd

— efter två rättegångar

Av C O BERNHARDSSON

Svea hovrätt har avgjort ett nytt så kallat smörklicksmål. Striden har gällt ett militärt hörselskydd värderat till 30 kronor.

Det var under en övning i oktober förra året som hörselskyddet försvann.

Stefan Franzén, 20, Sundbyberg, var inkallad och körde lastbil i Marma utanför Gävle. Enligt instruktionen skulle han förvara sin stridspackning i lastbilshyten.

Det gjorde han. Själva fanns han 100 meter längre bort i ett tält för att sova över natten.

Lås eller uppsikt

Instruktionen föreskriver att den värnpliktiges utrustning skall förvaras "under lås eller uppsikt".

Därför ansåg sekundchefen vid Svea livgarde att Stefan "brustit i tillsyn" och dömde honom att betala 30 kronor.

När Stefan vägrade gick ärendet till Jakobsbergs tingsrätt, som också slog fast försummelsen och skulden på 30 kronor.

Smått löjligt

Svea hovrätt anser visserligen att Stefan felat men de har strukt skulden "av hänsyn till det relativt begränsade värdet" och "övriga omständigheter".

Det svenska försvarrets bakslag kan tolkas som att hovrätten funnit det både smått och löjligt att processa för tusentals kronor om en bagatell.

Nu återstår att se om åklagarna i Sollentuna fullföljer målet i Högsta domstolen...



Foto: BERTIL STILLING

— Tre tiot var vad jag skulle betala för att jag sov i tält i stället för i lastbilen, säger Stefán Franzén och viftar med de 30 kronor han nu får behålla.